



**PASSIONNEMENT FORMATEUR**



# L'ESPRIT TARANTINO

## Stages techniques

Claude Tarantino a su développer le chiffre d'affaire de ses salons.

Après 40 années d'expérience et d'exercice, il vous transmet ses stratégies et sa philosophie si particulière.

Son approche instinctive et professionnelle permet d'obtenir un travail sur mesure.

**SON OBJECTIF :** Vous aider à réussir simplement, faire grandir votre chiffre d'affaire.

# TARANTINO

I N T E R N A T I O N A L

## Stage Maîtrise des techniques Tarantino

➤ « Coupe, coiffure, tendance it look \_\_\_\_ niveau 3 »

**Sur 2 jours  
(14 heures)**

### Nos objectifs :

- Appliquer le dialogue indispensable qui permettra de cerner au mieux les attentes de chaque cliente. Il pourra leur faire diverses propositions de services adaptés à leur personnalité et saura les appliquer.
- Comment développer son chiffre d'affaires par l'organisation de son travail sans augmenter les tarifs et sans effectuer d'heures supplémentaires.
- Application de techniques coupes et couleurs rapides et commerciales.
- **Public concerné** : Professionnels de la coiffure
- **Pré requis** : Niveau CAP, Brevet professionnel et/ou maîtrise.
- **Lieu** : à définir par le client qui veillera aux conditions d'accès aux personnes en situation d'handicape.

Taux de satisfaction clientèle (évaluation à froid reçue par mail) 2020 sur 2 sessions : 100%

Taux de satisfaction stagiaire (évaluation à chaud) 2020 sur 8 participants : 100%

Taux de satisfaction clientèle (évaluation à froid reçue par mail) 2021 sur 3 sessions : 94.70%

Taux de satisfaction stagiaire (évaluation à chaud) 2021 sur 22 participants : 97.66%

Taux de satisfaction clientèle (évaluation à froid reçue par mail) du 01/01 au 30/06/2022 sur 12 sessions : 99.13%

Taux de satisfaction stagiaire (évaluation à chaud) 2021 du 01/01 au 30/06/2022 sur 98 participants : 96.25

- **Méthodes et moyens pédagogiques :**
- Présentation de la charte Claude TARANTINO avec support écrit ; vidéo (DVD, schémas, présentation de collections et photos), support pédagogique, Paper board, fichiers PowerPoint.
- 
- **Moyens d'encadrements et d'évaluation :**
- -Fiches de présence à signer par chaque participant le matin et l'après-midi appréciation du travail fourni par le formateur.
- -Mise en situation pratique du stagiaire.
- -étude de cas.
- -Attestation de fin de formation.
- -Evaluation finale de chaque stagiaire en entretien individuel et évaluation globale finale du groupe par le formateur.
- -Enquête à chaud de chaque stagiaire.
- -Enquête à froid remise au client à remplir sous 30 jours et renvoyer par mail.

## 1<sup>er</sup> jour :

- **9h00** : Arrivée des stagiaires accueil.
- **9h15** : Présentation de la philosophie Claude Tarantino avec vidéo à l'appui »
- **9h45** : Théorie « comment développer son chiffre d'affaire sans augmenter les tarifs du salon et sans faire une heure supplémentaire »
- **10h30** : arrivée du modèle vivant pour le formateur et son assistant.
- **10h45** : Pause « café »
- **11h00** : Reprise de l'explication et mise en place du modèle en « step by step » coupe et couleur.
- **12h30** : Pause « déjeuner »
- **14h00** : Reprise du cours théorique.
- **15h00** : 1 modèle vivant en coupe et couleur pour chaque stagiaire.

**17h00** : fin du premier jour.

## 2<sup>ème</sup> jour :

- **8h30** : Arrivée des modèles vivants (1 par stagiaire)
- **9h00** : Arrivée des stagiaires
- **9h15** : Distribution des plaquettes « Claude Tarantino ».  
Mise en place d'une Vidéo.
- **9h45** : Réalisation par les stagiaires des travaux réalisés la veille sur les modèles vivants en couleur et en coupe assisté du formateur et de son assistant.
- **11h00** : pause « café »
- **11h15** : Suite de l'évolution des stagiaires sur leurs modèles.
- **12h30** : Pause « déjeuner »
- **14h00** : 2 à 3 modèles de démo pour Claude et son assistant en coupe et couleur.
- **16h00** : Analyse des 2 jours sur chaque stagiaire avec conseil professionnel individuel.
- **17h00** : fin du deuxième jour.

**Le sur-mesure par l'émotion.**

**L'effort paie.**

Pour tous renseignements concernant le cachet de cette formation, n'hésitez pas à remplir le formulaire dans la rubrique "contactez-nous" ou vous pouvez joindre Roxanne au **03-87-58-20-69** qui répondra à toutes vos questions et vous établira un devis gratuit.

A titre indicatif le cachet varie de 900€ à 1200€ HT par jour en fonction de votre besoin....

**TARANTINO**  
INTERNATIONAL

*Londres - New York - Beijing – Barcelona – Bogota – Athènes – Argentine*



## **PORTRAIT**

Londres, New York, Pékin, Barcelone....

C'est à travers le monde, par des shows, défilés, audits et séminaires que Claude Tarantino a puisé son inspiration.

Professionnel, Directeur artistique de 8 salons dans le nord de la France dont 3 salons coiffure beauté situés à Rombas, Metz et Nancy.

Ce seul homme s'est créé un empire de beauté et de créativité.

Généreux aussi, il a transmis ses énergies à ses collaborateurs, dont la plupart sont devenus, à ce jour, ses associés.

40 ans d'expérience déjà....

## **CLAUDE TARANTINO ET SES COLLABORATEURS**

### **Interview :**

#### **- De quelle façon transmettez-vous votre philosophie ?**

*« Je transmets celle-ci à mes collaborateurs en les formant directement dans mes salons. De cette façon nous travaillons en totale harmonie et parlons tous le même langage dans le but de satisfaire au mieux nos clientes. »*

#### **- Quel est votre but principal :**

*« Transmettre mes connaissances et proposer des stages accessibles*

*à tous en adaptant des séminaires à tous les niveaux des participants.*

*En tant que coiffeur, il est indispensable de se perfectionner et de suivre les tendances de la mode car notre métier évolue sans cesse.*

*Ces séminaires permettent aussi de nous affirmer dans notre créativité*

*et de favoriser de nombreux échanges.*

*Dans mes équipes, chacun à son style, « sa signature » mais nous tenons tous la même ligne de conduite :*

*Audace, Provoc, Respect, écoute, humilité = Réussite.*

*Mes collaborateurs participent régulièrement à mes déplacements et*

*s'investissent entièrement, connaissant tous ma Philosophie et ma*

*manière d'approcher la clientèle pour mieux la servir.*

*Je pense qu'il est très important, dans les séminaires, de prouver aux*

*gens qu'ils ont des possibilités et de leur donner confiance en eux en*

*leur enlevant certaines barrières. »*

### **Formation, expérience et aptitudes professionnelles du formateur :**

-Titulaire d'un CAP, d'un Brevet de compagnon, d'un Brevet professionnel mixte, à la tête de 8 salons de coiffure et 10 salons affiliés en France, avec un rôle de formateur au sein de la marque Oréal et également membre de la Haute Coiffure Française.

-Capacité de transmettre les techniques et savoir-faire en coupe de façon pédagogique.

-Qualité d'écoute, de conseils, et d'adaptation aux stagiaires tant à leurs difficultés qu'à leurs qualités.

TAR  
ANT  
INO  
INTERNATIONAL

*Des Conseils Professionnels en mesure  
pour votre Beauté et votre Bien-Être*

ÉCOUTE  
AUDACE  
PROVOC  
RESPECT  
HUMILITÉ

*Réussite 100%*

*Claude Tarantino*